

BUT	Techniques de commercialisation
PARCOURS	Business international achats et vente
SEMESTRE	S5
APPRENTISSAGE O/N	Non
ANNEE	2023/2024
DATE MAJ	

IUTRS | 2023

UE / SAE / RESSOURCES				VOLUME D'ENSEIGNEMENT (H)					MODALITES D'EVALUATION TYPE D'EPREUVE ⁰⁵					
intitulé UE (compétence)	intitulé SAE / Ressources	ECTS (/EU)	coeff	CM	TD	TP	autre	stage (NB semaines)	libellé écrit ⁰⁵	coeff écrit	libellé oral ⁰⁵	coeff oral ⁰⁵	libellé autre	coeff autre
UE 5.1 Marketing		8 ECTS												
	Stratégie d'entreprise-1		3	8	10					3				
	Environnement économique international		2	18						2				
	Droit des activités commerciales-2		0,5	10	8					0,5				
	Analyse financière		1	8	10					1				
	Logistique		0,5	6	10					0,5				
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8				0,5				
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8				0,5				
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8				0,5				
	PPP-5		0,5		6	4				0,5				
	Portfolio-S5				6		10							
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105			6				
UE 5.2 Vente		8 ECTS												
	Négocier dans des contextes spécifiques-1		3	2	8	10				3				
	Droit des activités commerciales-2		1,5	10	8					1,5				
	Analyse financière		1	8	10					1				
	Logistique		1,5	6	10					1,5				
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8				0,5				
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8				0,5				
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8				0,5				
	PPP-5		0,5		6	4				0,5				
	Portfolio-S5				6		10							
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105			6				
UE 5.4 Stratégie à l'international		7 ECTS												
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8				0,5				
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8				0,5				
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8				0,5				
	Portfolio-S5													
	RCN appliquées au business international, achat et vente		1		14	6				1				
	Management de la chaîne de valeur		1		20					1				
	Négociation B to B		2		20					2				
	Marketing achat		2		20					2				
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105			6				
UE 5.5 Opération à l'international		7 ECTS												
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8				0,5				
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8				0,5				
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8				0,5				
	Portfolio-S5													
	RCN appliquées au business international, achat et vente		1		14	6				1				
	Management de la chaîne de valeur		1		20					1				
	Techniques de commerce international-2		2		20					2				
	Contrats internationaux		2		20					2				
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105			6				