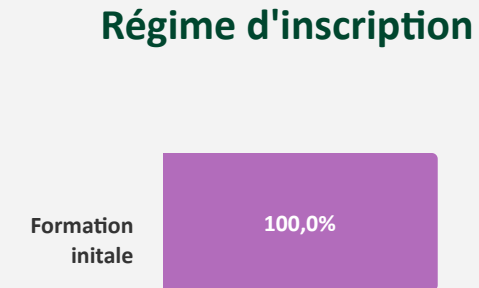
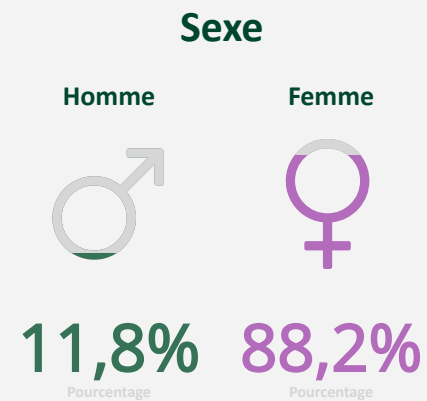
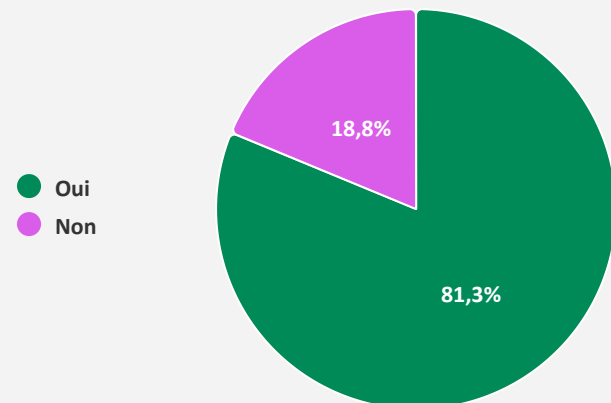




Résultats de l'enquête sur la réforme des Bachelors Universitaires de Technologie



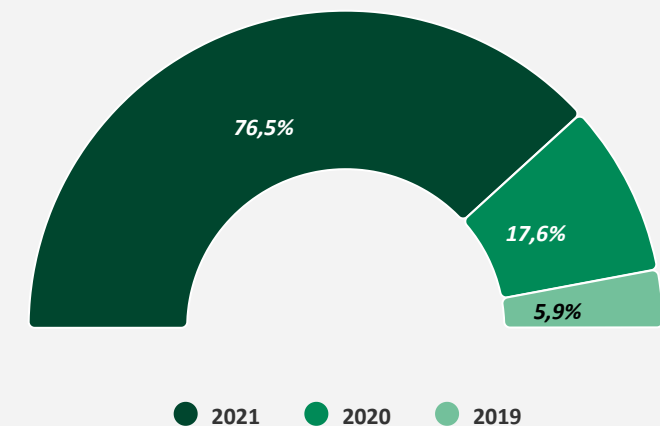
Votre cursus était-il votre choix prioritaire sur Parcoursup ?



Type de baccalauréat

	N	%
▼ Général	13	76,5%
Economique et social	3	17,6%
Littéraire	0	0,0%
Scientifique	1	5,9%
NBGE	9	52,9%
Technologique	4	23,5%
TOTAL	17	100,0%

Année d'obtention du baccalauréat





Profil des répondants

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

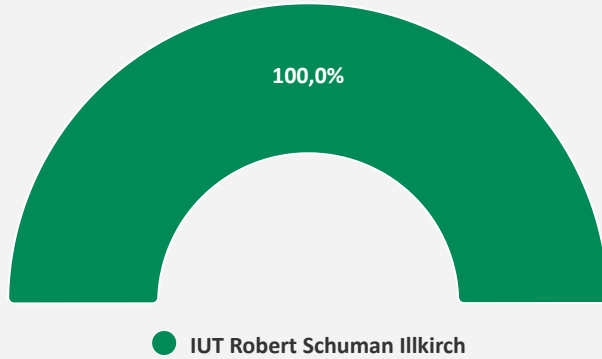
Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat
et vente

Enquêté·e·s : 31

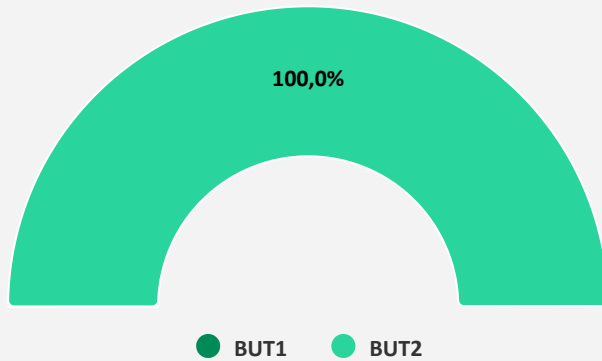
Répondant·e·s : 31

Taux de réponse : 54,8%

Répartition des répondant·e·s par IUT



Répartition des répondant·e·s par année



Répartition des répondant·e·s par formation

BUT Techniques de commercialisation

100,0%

Répartition des bacs technologiques par filière

Filière de Bac Techno	N	%
Sciences et technologies de l'hôtellerie et de la restauration (ST Hôt.Res)	2	1%
Sciences et technologies de la santé et du social (ST2S-Santé)	3	1%
Sciences et technologies du design et des arts appliqués (STD2A)	6	2%
Sciences et technologies de l'industrie et du developpement durable (STI2D)	152	51%
Sciences et technologies de l'industrie et du developpement durable: innovation technologique et éco-conception (STI-Tech.I)	1	0%
Sciences et technologies de laboratoire (STL-Tech.L)	20	7%
Sciences et technologies du management et de la gestion (STMG)	115	38%
Total	299	100%



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Prise d'informations sur le B.U.T.

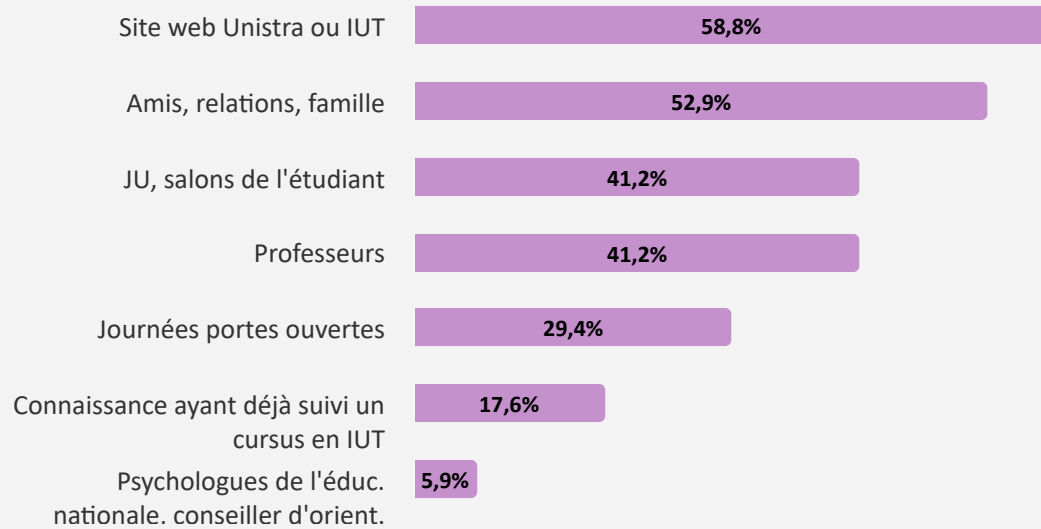
70,6%

des répondant·e·s considèrent que l'information
sur le B.U.T. était facilement accessible

88,2%

des répondant·e·s ont bénéficié
d'informations pour s'orienter en B.U.T.

Prise d'information sur le B.U.T.



Autre canal de prise d'information sur le B.U.T.

Réponses effectives : 1

Taux de réponse : 5,9%

Tremplin réussite

100,0%



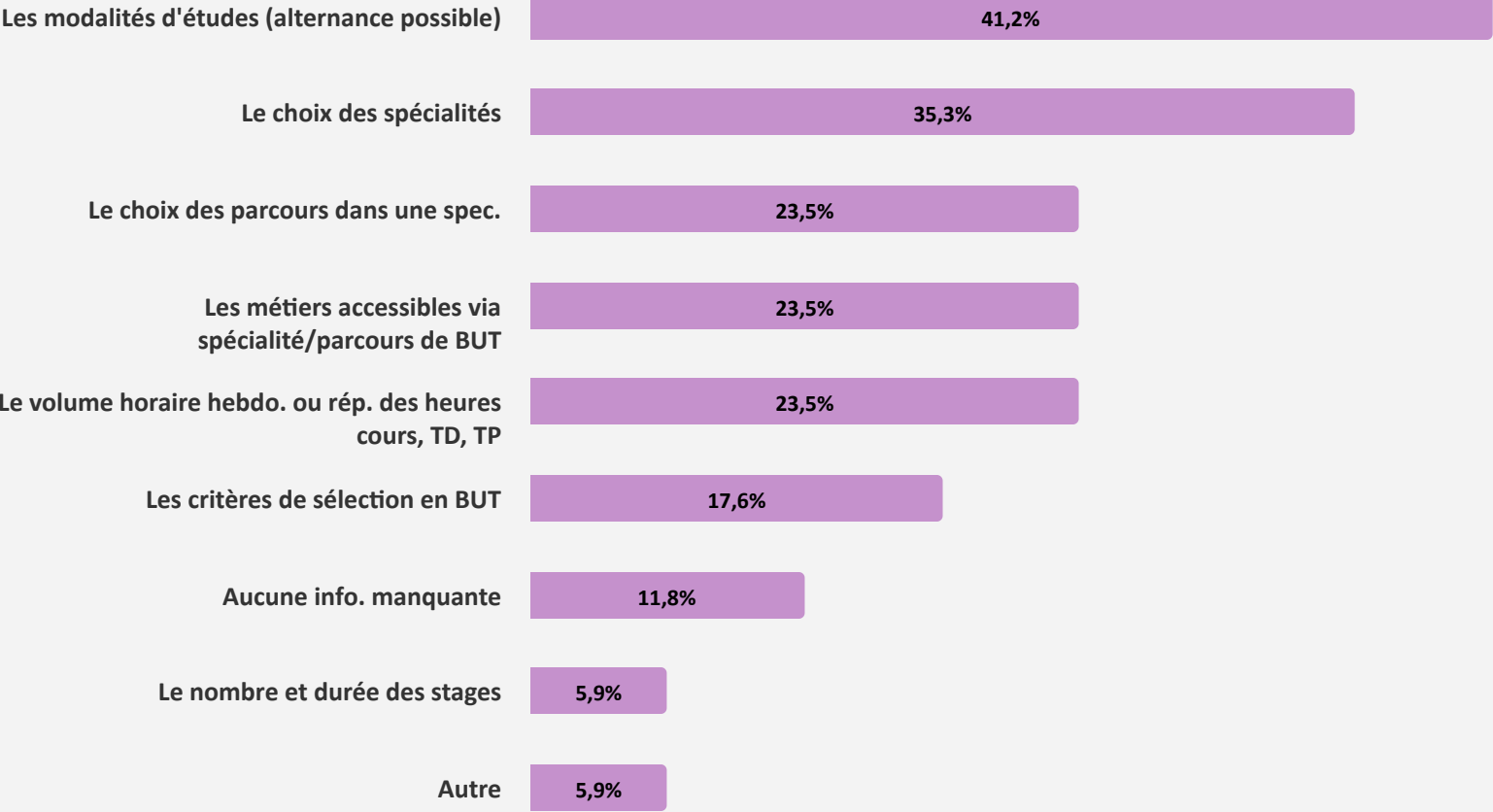
Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch
Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquête·e·s : 31
Répondant·e·s : 17
Taux de réponse : 54,8%

Q Prise d'informations sur le B.U.T.

Les informations jugées manquantes par les étudiant·e·s pour l'orientation en B.U.T.





Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Souhait de projet professionnel avant d'intégrer le B.U.T.

Saviez-vous vers quel(s) métiers(s) vous souhaitiez vous diriger avant d'entrer en B.U.T. ?

Réponses effectives : 17

Oui  11,8%
Pourcentage

Non  88,2%
Pourcentage

Top 10 des métiers envisagés par les répondant·e·s

Réponses effectives : 1

Taux de réponse : 5,9%

Acheteur·euse

100,0%



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch
Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31
Répondant·e·s : 17
Taux de réponse : 54,8%



Souhait de projet professionnel avant d'intégrer le B.U.T.

Nuage de mots des métiers envisagés par les répondant·e·s

Réponses effectives : 1

Taux de réponse : 5,9%

Rechercher...

“ Acheteur·euse ”

ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Souhait de projet professionnel avant d'intégrer le B.U.T.

Nuage de mots des secteurs d'activités envisagés par les répondant·e·s

Réponses effectives : 2

Taux de réponse : 11,8%

Rechercher...



“Commerce”

ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

“Supply Chain”

ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Supply Chain

Commerce



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Stratégie de choix des Enseignements De Spécialité (EDS)

Le choix des EDS suivis en terminale a-t-il déterminé le choix de la spécialité de B.U.T. ?



Réponses effectives : 9

Taux de réponse : 52,9%

Oui



55,6%

Pourcentage

Non



44,4%

Pourcentage

Avez-vous choisi les EDS en fonction du B.U.T. visé ou en fonction de votre projet d'orientation ?



Réponses effectives : 8

Taux de réponse : 47,1%

Oui



37,5%

Pourcentage

Non



62,5%

Pourcentage

Les EDS suivis en classe de première et/ou terminale vous ont aidé en B.U.T. ?



Réponses effectives : 8

Oui



87,5%

Pourcentage

Non



12,5%

Pourcentage



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Connaissance des différents parcours proposés

52,9%

...des répondant·e·s connaissaient déjà les
différents parcours proposés dans leur
spécialité de B.U.T.



Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

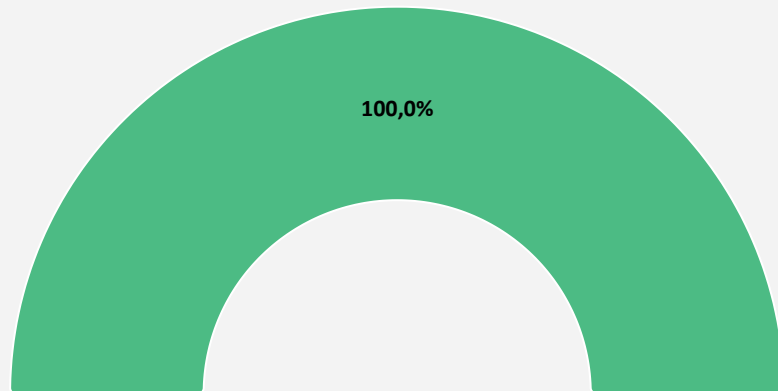
Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%

Représentation des bacs technologiques

Aviez-vous connaissance du fait que les IUT recrutent 50% de bacs technos ?

Réponses effectives : 17



● Oui

Question posée uniquement aux étudiant·e·s ayant obtenu un bac technologique



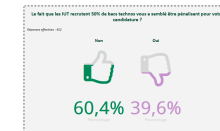
Cliquez sur le graphique pour afficher



Question posée aux étudiant·e·s ayant obtenu un bac autre que technologique



Cliquez sur le graphique pour afficher





Orientation vers le B.U.T.

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Motivation pour l'intégration d'une spécialité en alternance en BUT1



La formation sélectionnée ne concerne pas des BUT1 en alternance il n'y a donc aucune données à afficher.



Satisfaction de la formation B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international :
achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Satisfaction globale du B.U.T.1

Taux de satisfaction globale

93,8%

Satisfaction moyenne par rapport aux attentes de la formation suivie



Adéquation de la formation B.U.T.1 par rapport aux attentes des répondant·e·s

Réponses effectives : 16

Taux de réponse : 94,1%

Tout à fait



6,3%

Pourcentage

Plutôt oui



87,5%

Pourcentage

Plutôt non



6,3%

Pourcentage

Points d'insatisfaction des répondant·e·s par rapport à la formation



Réponses effectives : 1

Taux de réponse : 5,9%

contenu pas satisf.

100,0%



Satisfaction de la formation B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international :
achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

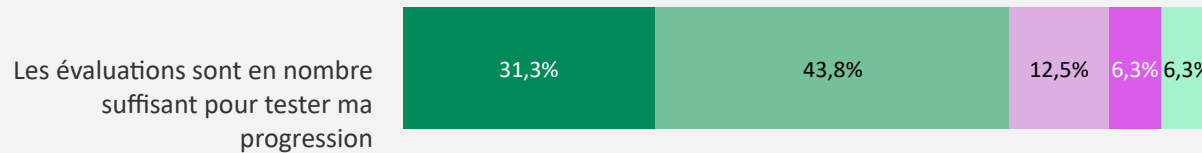
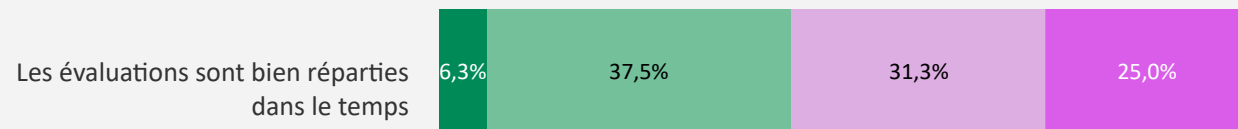
Taux de réponse : 54,8%

Ressenti concernant l'organisation des enseignements

Satisfaction moyenne par rapport à l'organisation des enseignements

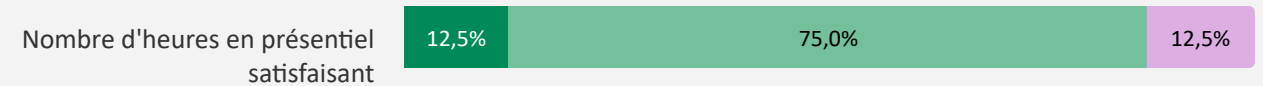


Satisfaction par rapport aux évaluations



Tout à fait d'accord D'accord Pas vraiment d'accord Pas du tout d'accord Sans avis

Satisfaction par rapport à l'organisation des enseignements



Tout à fait d'accord D'accord Pas vraiment d'accord Pas du tout d'accord Sans avis



Satisfaction de la formation B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

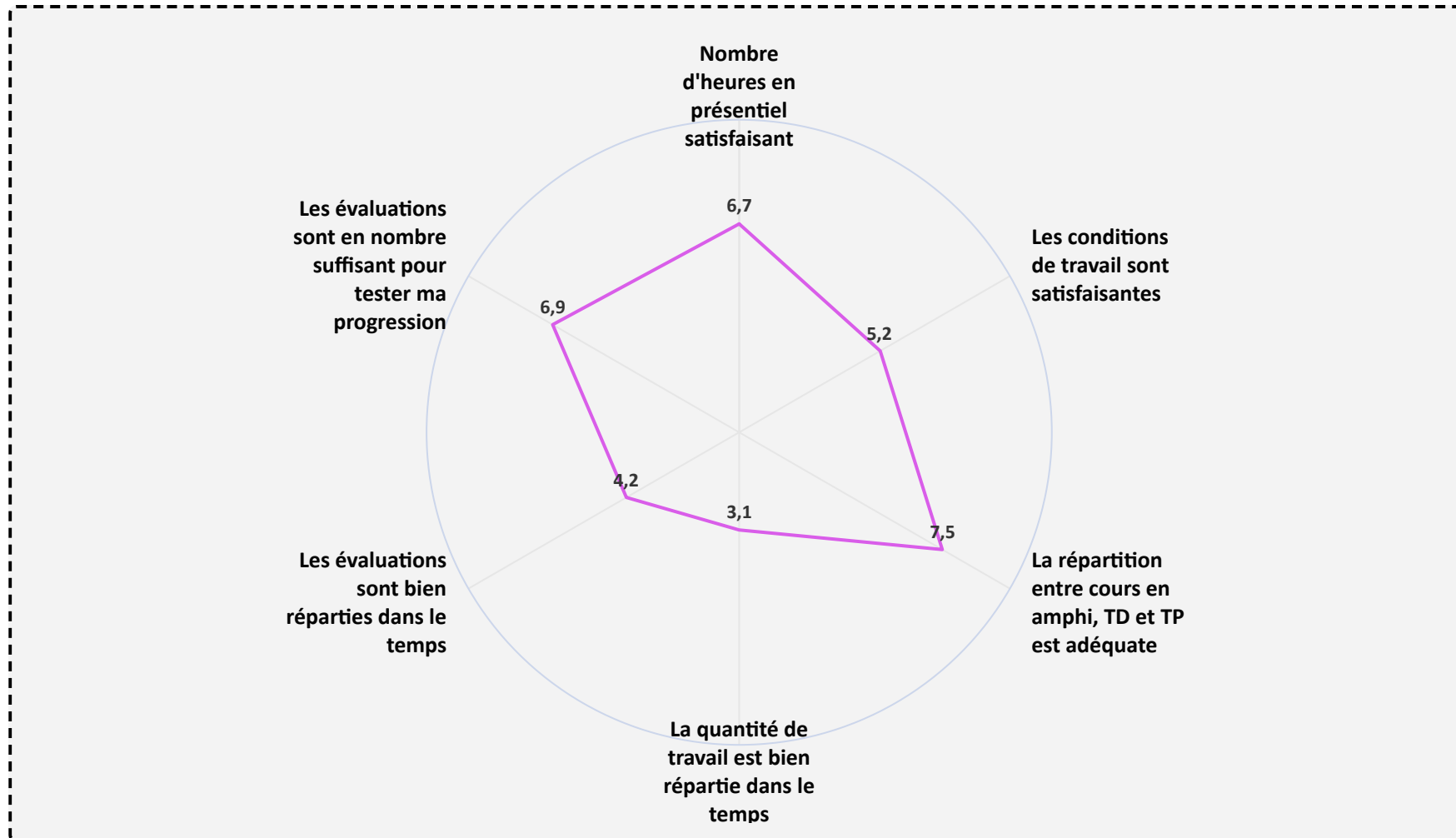
Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international :
achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%

Ressenti concernant l'organisation des enseignements





Satisfaction de la formation B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international :
achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%

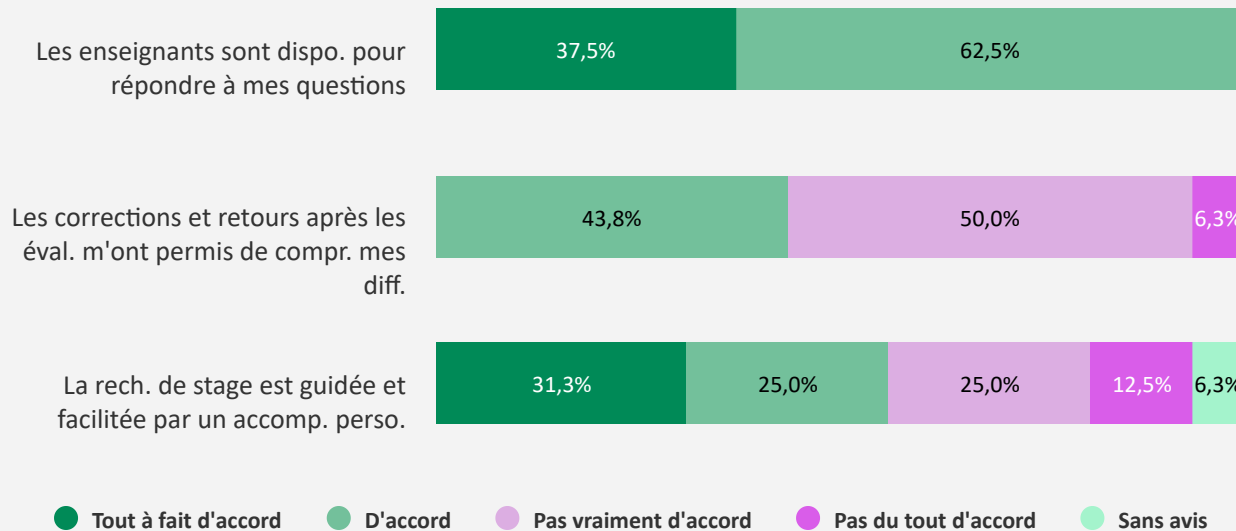


Ressenti concernant l'accompagnement et les apports de la formation

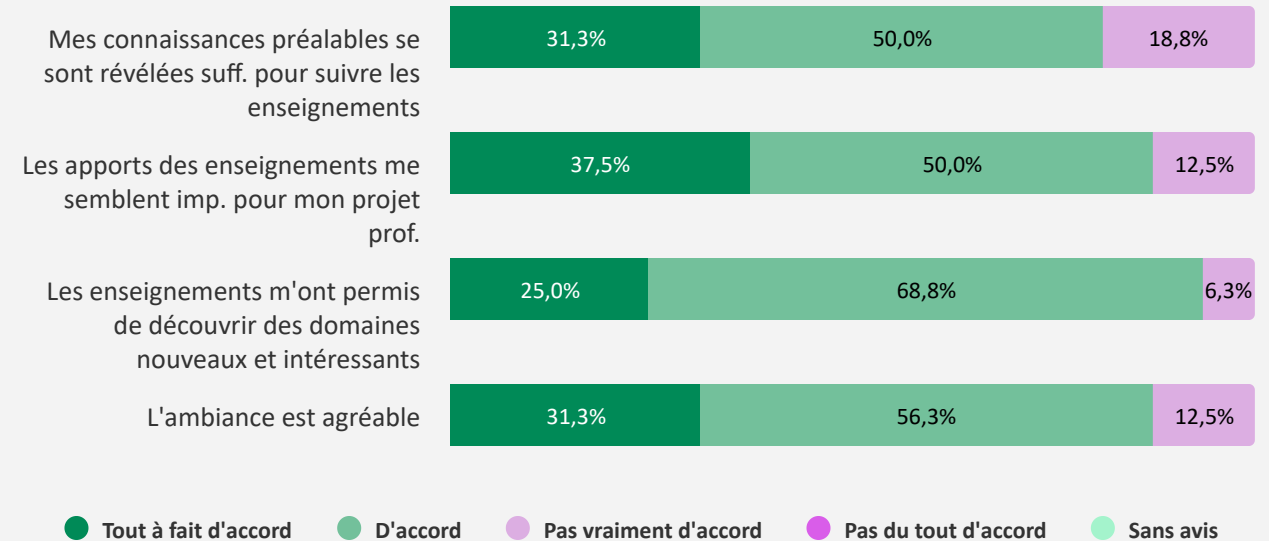
Satisfaction moyenne par rapport à l'accompagnement et les apports de la formation



Satisfaction par rapport à l'accompagnement



Satisfaction par rapport aux apports de la formation





Satisfaction de la formation B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international :
achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Ressenti concernant l'accompagnement et les apports de la formation





Dispositifs d'aide à la réussite

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

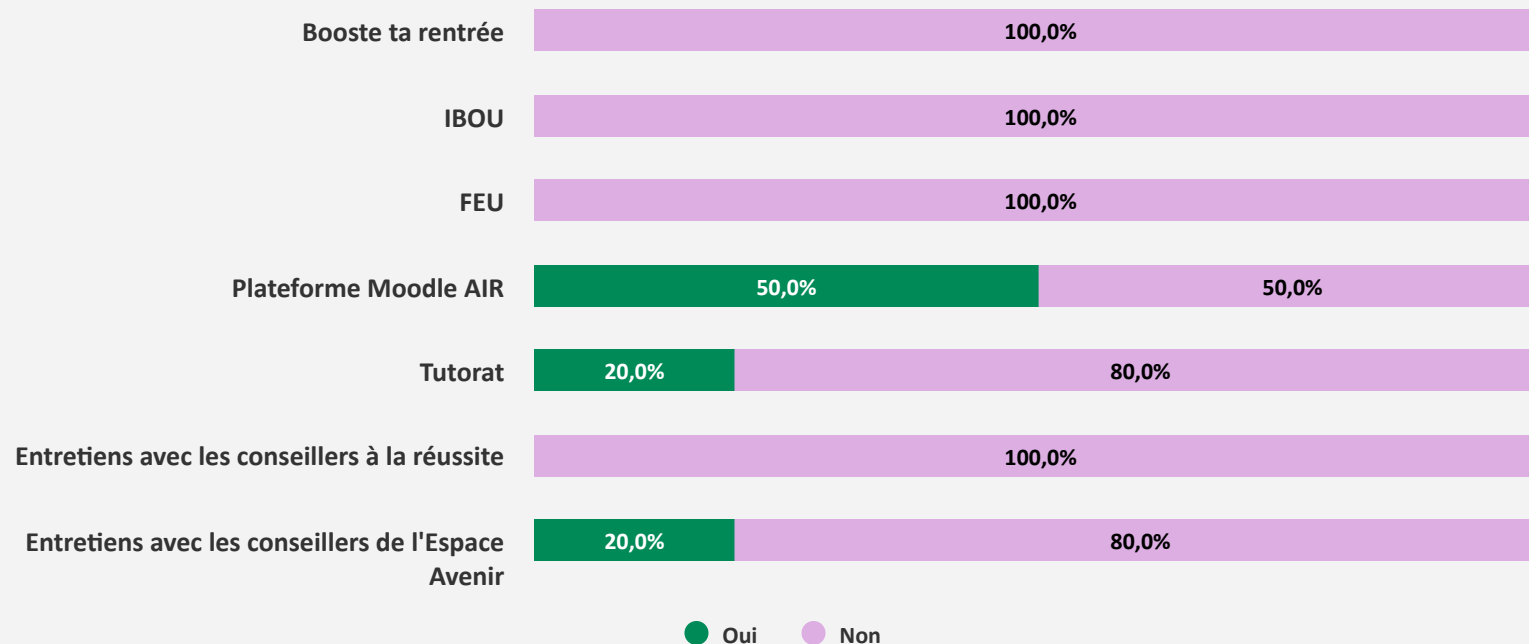
Taux de réponse : 54,8%



50,0%

des étudiant·e·s déclarent
connaître au moins un des
dispositifs d'aide à la
réussite

Avez-vous eu recours à l'un des dispositifs d'aide à la réussite ? i





Ressenti et vision de la formation

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%

Les étudiant·e·s sont majoritairement motivé·e·s pour le second semestre

Réponses effectives : 16

Taux de réponse : 94,1%

Motivé pour le semestre 2,
sans difficulté majeure au
cours du semestre 1



43,8%

Pourcentage

Motivé pour le semestre 2
malgré des difficultés en
semestre 1



25,0%

Pourcentage

Envie de me réorienter



6,3%

Pourcentage

Ne se prononce pas



6,3%

Pourcentage

Estimation du nombre d'heures de travail personnel effectué par les étudiant·e·s



Réponses effectives : 16

Taux de réponse : 94,1%

Moins de 5h par semaine

12,5%

Entre 5h et 10h par semaine

37,5%

Entre 10h et 20h par semaine

25,0%

Plus de 20h par semaine

6,3%

Ne sait pas

6,3%

Autre

12,5%



Ressenti et vision de la formation

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et

Enquêté·e·s : 31

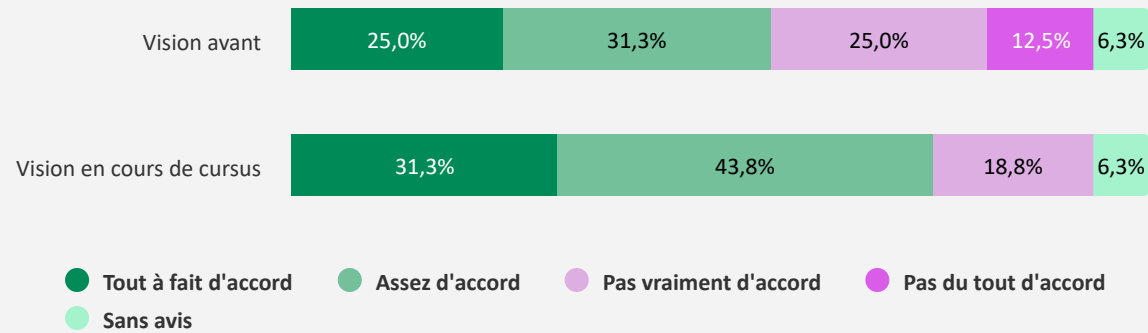
Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%

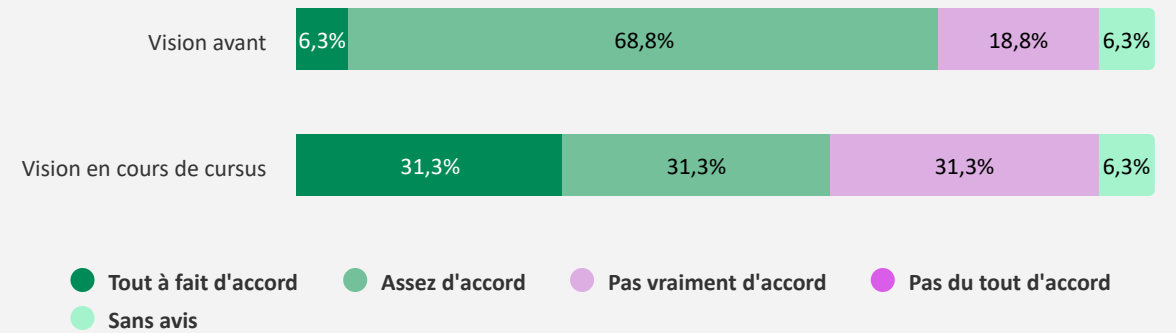


Vision du B.U.T. avant d'intégrer la formation et en cours de formation

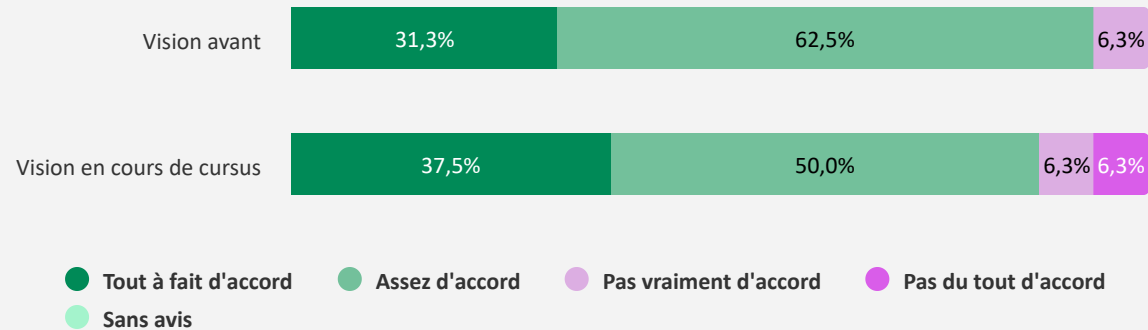
Accès en B.U.T. difficile en raison du taux de sélection sur les candidatures



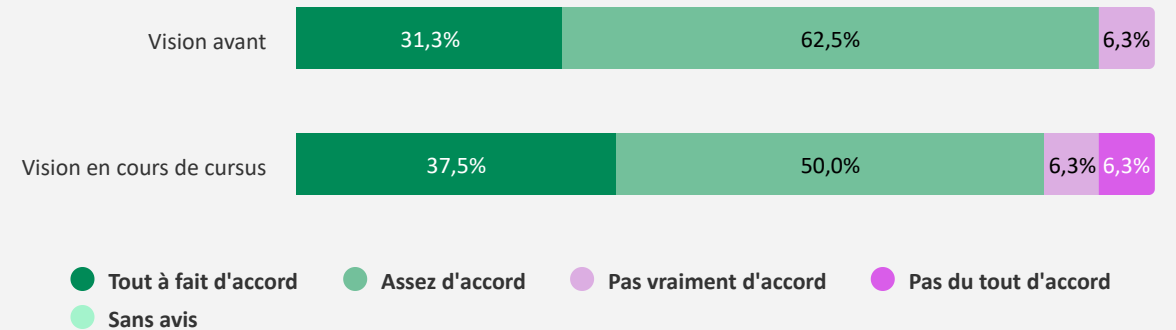
Volume d'heures de cours important



Charge de travail personnel importante



Degré d'autonomie attendu élevé





Ressenti et vision de la formation

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et

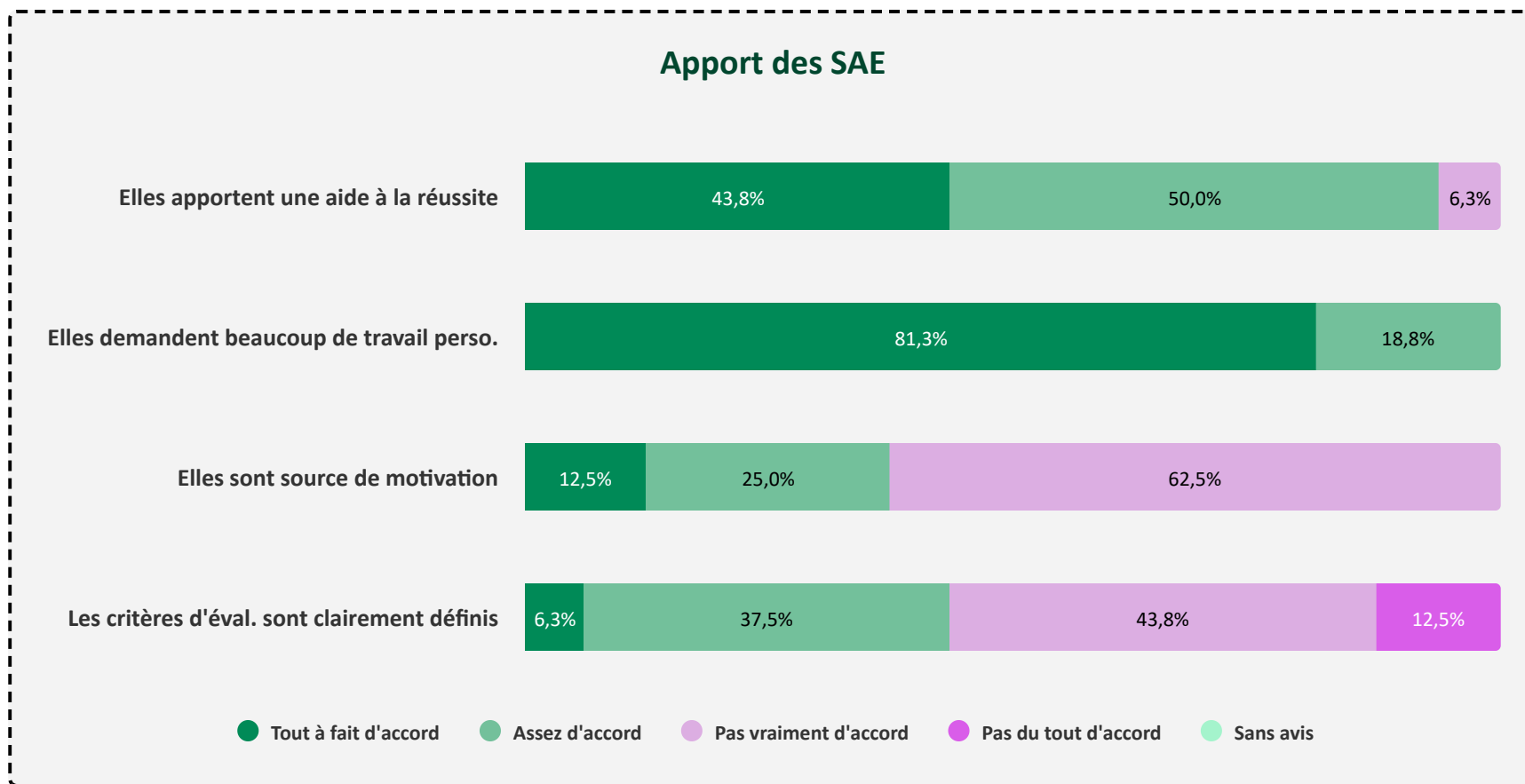
Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Avis concernant l'apport des SAE (Situation d'Apprentissage et d'Evaluation)





Ressenti et vision de la formation

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et

Enquêté·e·s :

Répondant·e·s :

Taux de réponse :

Avez-vous le sentiment de développer des compétences ?

Réponses effectives : 16

Oui  93,8%
Pourcentage

Non  6,3%
Pourcentage



Poursuite d'étude des B.U.T.1

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat
et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



La composante ou formation sélectionnée fait référence à un B.U.T.2, il n'y a donc pas de données à présenter ici.



Parcours et projets des B.U.T.2

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

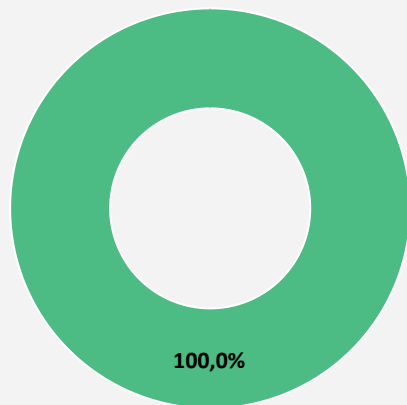
Taux de réponse : 54,8%



Profil des B.U.T.2

Le parcours dans lequel vous êtes inscrit est-il celui que vous vouliez faire de préférence ?

Réponses effectives : 16



● Oui

Répartition des répondant·e·s de B.U.T.2 par spécialité

Techniques de commercialisation

100,0%



Parcours et projets des B.U.T.2

Composante : IUT Robert Schuman Illkirch

Formation : ILL-BUT 2ème année Techniques de Commercialisation : Business international : achat et vente

Enquêté·e·s : 31

Répondant·e·s : 17

Taux de réponse : 54,8%



Poursuite d'études des B.U.T.2

93,8%

...des répondants déclarent vouloir poursuivre
en B.U.T.3 à l'issue de leur 2ème année

Raisons de non poursuite en B.U.T.3

Réponses effectives : 1

Taux de réponse : 5,9%

Je vise une poursuite d'étude
au-delà du bac+3 et souhaite
me réorienter en ce sens sans
finaliser le BUT

100,0%

Projets à l'issue du B.U.T.2 si non poursuite en B.U.T.3

Intégrer une école de
commerce 6,3%

Autre formation 6,3%

Intégrer une école
d'ingénieur 0,0%

Intégrer une école
spécialisée 0,0%

Intégrer une licence
générale en L2 0,0%

Intégrer une licence
générale en L3 0,0%

Rechercher un emploi 0,0%

Faire une année de césure 0,0%

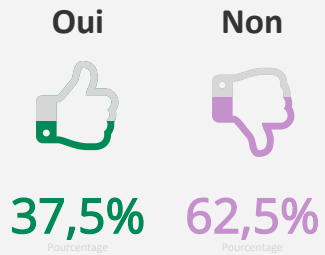
Effectuer un service civique 0,0%



Perception de l'alternance

La possibilité de réaliser le parcours en alternance déterminant dans le choix du parcours ?

Réponses effectives : 16



Motivations pour l'alternance

Réponses effectives : 116

